



FRS Windcat Offshore Logistics (FWOL) betreibt Crew Transfer Vessel in der deutschen Nord- und Ostsee. Für unseren Standort in Flensburg, Schleswig Holstein, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Sales Manager (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- ✓ Betreuung unserer bestehenden sowie akquirieren neuer Charterer für unsere CTVs
- ✓ Erstellen von Angeboten und Bearbeitung von Ausschreibungen inklusive Verhandlung mit potentiellen Charterern
- ✓ Teilnahme an Messen und Konferenzen
- ✓ Vereinbarung von Terminen und Durchführung von Gesprächen bei Kunden und Partnern
- ✓ Gewissenhafte Vor- und Nachbereitung inkl. Dokumentation der Gespräche
- ✓ Allgemeine kaufmännische Tätigkeiten
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Crewing und Operations, bei Bedarf Unterstützung dieser Abteilungen im operativen Geschäft
- ✓ Unterstützung der FRS Helgoline und Römö-Sylt Linie im kaufmännischen Bereich

### Ihr Profil

- ✓ Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mit Schifffahrtshintergrund oder abgeschlossenes BWL Studium
- ✓ Erste Erfahrungen in der Offshore-Industrie sind von Vorteil
- ✓ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen
- ✓ Sicheres Auftreten und sehr gutes Verhandlungsgeschick
- ✓ Pro-aktive, strukturierte Arbeitsweise und Engagement
- ✓ Teamplayer, serviceorientiert und kommunikationsstark
- ✓ Bereitschaft zur Reisetätigkeit
- ✓ Führerschein Klasse B
- ✓ Selbstständige Arbeitsweise und kundenorientiertes Denken

### Wir bieten Ihnen

- ✓ Ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld
- ✓ Ein gutes Arbeitsklima bei dem Teamwork groß geschrieben wird
- ✓ Eine Vielzahl an Benefits, wie Freifahrten auf unseren Schiffen, Vertrauensarbeitszeit etc.

Ihre digitalen Bewerbungsunterlagen senden Sie uns bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: [careers@frs.de](mailto:careers@frs.de)